



In zijn omgeving is Michaël van Knippenberg, advocaat in hart en nieren vanuit een sterk rechtvaardigheidsgevoel, bekend als de advocaat met de laptop. Het instrument zit vol knowhow en jurisprudentie en stelt hem in staat snel maar grondig en effectief zaken uit te zoeken. Zijn nichekantoor, gespecialiseerd in ondernemingsrecht en vennootschapsrecht, combineert het beste van twee werelden: de knowhow en ervaring van een groot kantoor en de persoonlijke benaderbaarheid en flexibiliteit van een klein kantoor.

VAN KNIPPENBERG ADVOCATUUR: GESPECIALISEERD NICHEKANTOOR MET PERSOONLIJKE BENADERING

Na zijn rechtenstudie in Groningen deed Van Knippenberg ruimschoots ervaring op met complexe zaken bij twee grote advocaten- en notariskantoren. Hij hield zich daar bezig met ondernemingsrecht en de begeleiding van fusies en overnames. In 2006 opende hij een nichekantoor dat zich in Twente onderscheidt op de specialisaties vennootschapsrecht en ondernemingsrecht. "We bieden de kennis en ervaring van grotere kantoren, maar gecombineerd met de benaderbaarheid en laagdrempeligheid van een klein kantoor." Het bereiken van een optimaal resultaat voor de cliënt staat voorop. "Vragen buiten mijn specialisaties verwijz ik door of beantwoord ik met behulp van mijn netwerk dat alle juridische disciplines omvat. Als bij een ondernemingsrechtelijke zaak ook andere rechtsgebieden spelen, huren we zonnodig kennis in." Tot zijn cliënten behoren naast het mkb ook grote en beursgenoteerde bedrijven. Ook wordt hij vanwege z'n

grote expertise regelmatig geraadpleegd door collega-advocaten en notarissen.

PRAKTISCH

Bij het mkb heeft Van Knippenberg vaak te maken met een specifieke problematiek. "Meer nog dan grote ondernemingen, die bij problemen meestal voldoende tijd en financiële ruimte hebben om een juridische procedure uit te zitten, is het mkb doorgaans gebaat bij snelle, praktische oplossingen. Het advies moet niet alleen juridisch juist zijn, maar ook praktisch bruikbaar voor de cliënt. Je kunt wel gelijk hebben, maar als het de vraag is hoe snel je dat gelijk kunt halen, is het soms verstandiger een praktischere oplossing te kiezen. Ik waarschuw cliënten in zo'n geval zodat men vooraf weet waar men aan toe is. Dat werkt beter dan valse verwachtingen wekken door meteen te roepen 'dat komt wel goed' of 'dat regelen we wel'.

KERNGETALLEN

- **Vestigingsplaats:**
Enschede
- **Aantal medewerkers:**
2
- **Specialisaties:**
 - Fusies en overnames
 - Samenwerking, participatie, joint venture en aandeelhoudersovereenkomsten
 - Vennootschapsrecht en rechtspersonenrecht
 - Financiering, zekerheden en paralleldebt
 - Commerciële contracten
 - Algemene voorwaarden
 - Modelovereenkomsten
 - Incasso van vorderingen

De transactiepraktijk – de markt van overnames en verkoop van ondernemingen – kenmerkt zich door een grote doorloopsnelheid, waarbij in korte tijd veel werk verzet moet worden. Dat vergt een goede organisatie en goed overleg. Het is verstandig het aantal betrokkenen te beperken, want bij te veel radertjes verloopt het proces vaak minder soepel. Goede onderlinge coördinatie moet dan voorkomen dat het proces klem komt te zitten. Wel is van belang dat alle betrokken aspecten bij een zaak gekend worden. Dat eist eigen specialistische kennis, maar ook veelzijdigheid om te kunnen inschatten en waarschuwen voor wat mogelijk kan spelen. Als bijvoorbeeld een constructie fiscaal aantrekkelijk is, moet hij niet vanuit juridisch oogpunt onwenselijk zijn. Omgekeerd moet je niet alles juridisch dichttimmeren, terwijl de constructie fiscaal minder gunstig is voor de cliënt. Alles moet kloppen. Dat vereist een goede samenwerking met de juiste mensen.”

NICHEKANTOOR

In het westen van het land is men volgens Van Knippenberg al meer gewend aan het werken met nichekantoren dan in Twente. “Snelheid en flexibiliteit zijn de grote voordelen van die nichekantoren. Voordeel van ons kantoor is daarnaast onze jarenlange ervaring in het bedrijfsleven. We weten welke problemen zich kunnen voordoen.” Het kantoor loopt dan ook goed, heeft trouwe cliënten voor wie het alle juridische zaken doet en de vrijheid van het zelfstandig ondernemerschap bevalt uitstekend. “Sommige cliënten worden liever ontvangen in een kantoor als dit. Het is hier toch persoonlijker dan bij een groot kantoor”, wijst Van Knippenberg op de aantrekkelijke kantoorruimte, een kamer en suite met jaren dertig sfeer. Zijn echtgenote Annet noemt hem een geboren advocaat: “Advocatuur – het opkomen voor rechtvaardigheid – zit in zijn hele wezen. Maar hij weet het ook echt altijd beter en zoekt zaken liefst tot op het bot uit.”

BREED ACTIEF

Van Knippenberg heeft ruime ervaring met overnames, fusies en verkoop in het bedrijfsleven. Een misverstand dat hij vaak tegenkomt is dat ondernemers denken dat ze arbeidscontracten opnieuw moeten afsluiten en kunnen kiezen welke werknemers ze wel en niet ‘mee-nemen’ bij de koop van een onderneming. “Volgens Europees en Nederlands recht lopen arbeidscontracten echter gewoon door en gaan werknemers automatisch mee met de overgenomen onderneming. Daarnaast blijken regelmatig onvoldoende garanties en zekerhe-

den te zijn bedongen. Ook denken ondernemers soms te gemakkelijk over samenwerking en mededingingsrecht en onderschatten ze wel eens het belang van handelsnamen en octrooien.” Behalve over alle juridische facetten rondom bedrijfstransacties adviseert Van Knippenberg ook over de interne structuur van organisaties. “Soms zijn meerdere BV’s handig, soms is het beter in een ontstane kerstboom aan BV’s te snoeien.” Tevens adviseert hij over oplossingen bij problemen en geschillen in vennootschappen, met en tussen vennoten, aandeelhouders en bestuurders, en over commerciële contracten. Daarbij gaat het om zaken als algemene voorwaarden van ondernemingen en hun wederpartij, overeenkomsten bij leveranties en uitbestedingen, huur van bedrijfsruimte en grensoverschrijdende samenwerking en handel. Ook behandelt Van Knippenberg beleggingszaken, met name geschillen tussen beleggers enerzijds en hun bank of vermogensbeheerder anderzijds, onder meer over het (niet) nakomen van de zorgplicht.

LAPTOP

Naast zijn brede juridische expertise onderscheidt Van Knippenberg zich ook door zijn advisering over strategische vragen. Hij vindt het boeiend mee te denken over het te kiezen pad naar de toekomst. “Ondernemers kunnen me vrijblijvend benaderen voor overleg, zonder dat de teller direct begint te tikken.” De naamgever van het Enschedese advocatenkantoor beschikt over een uitgebreide digitale en fysieke bibliotheek en een uitgebreid know-howsysteem met onder meer literatuur en jurisprudentie. “Ze noemen me wel ‘de advocaat met de laptop’. Zo kan ik hetzelfde bieden als de grote kantoren, maar dan op een wat persoonlijker niveau.”



ONDERNEMER ACHTER HET BEDRIJF

- **Naam**
Michaël van Knippenberg
- **Functie**
Advocaat/eigenaar
- **Visie op advocatuur**
De trend naar specialisatie in nichekantoren zal z'n opmars binnen de advocatuur voortzetten. Advocaten en notarissen zijn de 'A-merken' in de juridische dienstverlening dankzij de vele beroepseisen die hun kwaliteit waarborgen. Zij zullen hun toegevoegde waarde steeds meer zichtbaar moeten maken. Die zit in hun kennis en vaardigheden, waardoor ze beter, grondiger, sneller en effectiever werken dan andere juristen.
- **Persoonlijke drijfveer:**
De cliënt altijd de best mogelijke juridische bijstand bieden. Complexe zaken snel, maar grondig uitzoeken.
- **Ambities:**
Een lichte groei van het kantoor, maar zonder een groot kantoor te worden. De voordelen van een nichekantoor mogen niet verloren gaan. Op het gebied van ondernemings- en vennootschapsrecht is dit het beste kantoor en dat moet het blijven.

Contactgegevens

VAN KNIPPENBERG ADVOCATUUR

A Lasondersingel 123
7514 BP ENSCHEDE
T 053-477 87 22
I www.vanknippenberg.com